

LEARNING BUSINESS BY DOING BUSINESS.



TOPSIM - Biotech

Warum TOPSIM?

- Mehr als 300 Universitäten und 150 Unternehmen nutzen unsere Simulationen
- Über 1500 TOPSIM-Anwender
- TOPSIM -Spiele machen Spaß und vereinfachen damit den Aufbau neuer Kompetenzen
- Marktführer im Bereich computergestützter Simulationen
- Regelmäßige Train-the-Trainer Seminare
- Jährliches Anwendertreffen zur Weiterentwicklung, Austausch und Weiterbildung
- Kostenloser Update-Service

TOPSIM - Biotech simuliert das Geschäftsmodell eines jungen Unternehmens der Biotech-Branche. Die Teilnehmer eines Seminars durchleben die verschiedenen Phasen der Gründungsschritte. Sie erarbeiten einen Businessplan, in den die Entwicklung eines (vorgegebenen) Produktes im Bereich der Biotechnologie einfließt. Nach konsequenter Anwendung von Projektmanagement-Vorgaben wie Netzplantechnik, Meilensteine, Kosten- und Finanzplanung und Technologievorgaben erfolgt die Gründung. Das Produkt muss nun zunächst die Marktreife erlangen. Dabei ist das Projekt so zu planen, dass die versprochenen Technologie- und Qualitätsstandards erfüllt werden und das Produkt möglichst frühzeitig in den Markt gebracht werden kann.

Der Seminarleiter kann gezielt einzelne Theoriebausteine innerhalb der Simulationsauswertungen unterbringen und so das Gründungsknowhow praxisnah vermitteln.

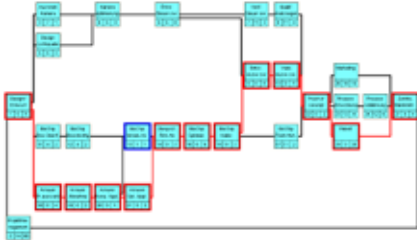
Lerninhalte

- Projektmanagement
- Risikomanagement
- Marketingaspekte
- Konkurrenzanalyse
- Kundenzufriedenheit
- Mehrstufige Deckungsbeitragsrechnung
- Finanzplanung und Bilanzierung

Zielgruppen

- Gründer von Biotech-Unternehmen
- Mitarbeiter (F&E und Vertrieb)
- Nachwuchskräfte, Young Professionals (auch Auszubildende)
- Studierende der BWL, aber auch technischer Studiengänge





TOPSIM - Biotech

Hardware/Software:

- Handelsüblicher PC oder Notebook
- Betriebssystem: Windows XP und Vista
- Drucker und einen Beamer für die Präsentation der grafischen Auswertungen

Kontakt:

Hat unsere Simulation Ihr Interesse geweckt? Sicher ist bei Ihnen die eine oder andere Frage offen geblieben. Bitte nehmen Sie Kontakt mit uns auf. Wir freuen uns auf Ihre Email, Ihren Anruf oder Ihren Brief.

TATA Interactive Systems GmbH
 Neckarhalde 55
 72070 Tübingen
 (t) +49 7071 7942 0
 (f) +49 7071 7942 29
 (e) info@topsim.com

www.topsim.com

Lernziele

- Erkennen von gesamtunternehmerischen Zusammenhängen und Einführung in betriebswirtschaftliche Grundlagen und Denkweisen.
- Erreichen vorgegebener Ziele durch das Umsetzen von Plänen in Strategien und konkrete Maßnahmen.
- Führen, Lenken und Koordinieren von einzelnen Produktgruppen und Serviceangeboten.
- Entwickeln von Produktinnovationen von der Idee bis zur Marktreife.
- Prozesse der Entscheidungsfindung im Team effizient und konstruktiv gestalten.

Dauer: 2 - 3 Tage

Teilnehmerzahl: 12 - 25 Teilnehmer, 3 - 10 Gruppen à 3 - 5 Personen

Anzahl der Entscheidungen pro Periode: 30 - 40

**Netzwerkfähiges Konkurrenzplanspiel
 Internetversion auf Anfrage**

Über TATA Interactive Systems:

TOPSIM ist der Markenname komplexer Management Simulationen der TATA Interactive Systems GmbH. Mit über 25 Jahren Erfahrung bei der Entwicklung computergestützter Planspiele und Simulationsmodelle haben wir uns im deutschsprachigen Raum als Marktführer etabliert. Seit dem Zusammenschluss mit der weltweit tätigen TATA-Gruppe beinhaltet unser Produktportfolio zudem umfassende innovative Lösungen im Bereich E-Learning.

Beispielhafter Seminaaraufbau

Tag 1	Tag 2
Einführung in die Simulation und Vorstellung der Szenarien	Ergebnisse der Gründungsperiode
Theorieeinheit Projektmanagement und Projektplanung	Simulation der Marktphasen 1 und 2
Mittagessen	
Erstellen und Präsentation des Business Plans	Simulation der Marktphasen 3 und 4
Kapitalverhandlung und Projektdurchführung	Abschlusspräsentation, Lessons Learned und Seminarevaluation

