

TOPSIM®

LEARNING BUSINESS BY DOING BUSINESS

Für unser Team suchen wir zum **nächstmöglichen Zeitpunkt** Verstärkung durch eine/n

VERTRIEBSINNENDIENSTMITARBEITER (m/w/d)

ÜBER UNS:

Die TOPSIM GmbH ist der globale Partner für interaktive und computergestützte Management- und Unternehmenssimulationen für die Personal- und Organisationsentwicklung. Mit unseren 30 Mitarbeitern am Standort Tübingen haben wir eine Vielzahl an Simulationsmodellen mit unterschiedlichen betriebswirtschaftlichen Schwerpunkten für verschiedene Branchen und Zielgruppen in der Wirtschaft und im Hochschulbereich entwickelt. Sie bieten vielseitige Einsatzmöglichkeiten, zum Beispiel in Fach- und Führungskräfte trainings, im Recruiting, bei der Kommunikation anspruchsvoller Thematiken wie auch im Strategiebereich. Zu unseren Kunden zählen viele der weltweit erfolgreichsten Unternehmen und renommiertesten Bildungseinrichtungen. Über 70 Prozent der DAX-Unternehmen sowie über 300 Hochschulen setzen unsere Managementsimulationen ein.

BEI UNS ERWARTET DICH:

- ▶ eigenverantwortliches und inhaltliches Arbeiten
- ▶ in einem dynamischen und familiären Team mit kurzen Entscheidungswegen
- ▶ bei einem der Markt- und Innovationsführer für Unternehmens-Simulationen.

DEINE AUFGABEN:

- ▶ Du berätst Professoren, Dozenten und Trainer bei der Auswahl einer geeigneten Lösung aus dem Produktportfolio.
- ▶ Du unterstützt den Außendienst bei der Erstellung von Präsentationsunterlagen für Kundentermine.
- ▶ Du pflegst den engen Kontakt zu unseren langjährigen Bestandskunden via Telefon, E-Mail und durch den Besuch von Veranstaltungen.
- ▶ Du unterstützt die Planung, Vorbereitung und Durchführung von Vertriebskampagnen.
- ▶ Du bist mitverantwortlich für die Beantwortung von inhaltlichen und technischen Support-Fragen unserer Kunden.
- ▶ Du verantwortest den Aufbau einer Knowledgebase und befüllst diese mit dem gesammelten Wissen.

BEI UNS ARBEITEST DU:

- ▶ in einem interdisziplinären, globalen Team
- ▶ mit führenden Unternehmen und renommierten Hochschulen direkt zusammen
- ▶ in unterschiedlichen Branchen weltweit

DEIN PROFIL:

- ▶ Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung und bringst idealerweise erste Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst mit.
- ▶ Du überzeugst durch eine überdurchschnittliche Leistungsbereitschaft sowie hohe Affinität für digitale Lernprodukte.
- ▶ Du beherrschst die MS Office Produkte und hast Erfahrung mit CRM-Systemen.
- ▶ Du arbeitest selbständig ebenso erfolgreich wie im Team, bist kommunikationsstark, kontaktfreudig und authentisch bei allem was Du tust.

KONTAKT:

Wir freuen uns über Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen in elektronischer Form.

Deine Ansprechpartnerin ist:
Lilly Dege
jobs@topsim.com