

1

2

3

KOMPLEXITÄT



TOPSIM® ON DEMAND – BUSINESS CHALLENGE

In den aktuellen Zeiten ist das unabhängige und individuelle Lernen wichtiger denn je. Mit TOPSIM on Demand – Business Challenge ermöglichen wir es den Teilnehmern, das Planspiel in eigener Geschwindigkeit durchzulaufen, zeit- und ortsunabhängig zu spielen und betriebswirtschaftliche Zusammenhänge kennenzulernen.

ÜBER TOPSIM ON DEMAND – BUSINESS CHALLENGE

- ▶ In TOPSIM on Demand – Business Challenge übernehmen die Teilnehmer die Rolle der Geschäftsführung eines innovativen Rucksackherstellers. Um die SmartBags zu verkaufen, müssen strategische und operative Entscheidungen in unterschiedlichen Bereichen des Unternehmens getroffen werden. Die Bereiche Forschung und Entwicklung, Finanzen, Produktion, Marketing, Vertrieb sowie Personal und Verwaltung sind hierbei ausschlaggebend.
- ▶ Während des Spiels steht den Teilnehmern ein virtueller Berater zur Verfügung, der sie, mithilfe von Auswertungsberichten, in ihren Entscheidungen unterstützen.
- ▶ Das neue Ranking bietet die Möglichkeit, den Erfolgswert der Teilnehmer spielunabhängig zu vergleichen. Somit treten die Teilnehmer zusätzlich im Wettkampf mit anderen Teilnehmern um den besten Erfolgswert im Ranking an.

Beispielhaftes Infohub, inkl. Ranking der Teilnehmer



LERNINHALTE

Aus dem Bereich: Allgemeine Betriebswirtschaftslehre, insb. Unternehmensführung

- ▶ Begriffe und Kennzahlen der Betriebswirtschaft
- ▶ Unternehmerische Zusammenhänge
- ▶ Grundlagen des Marketing
- ▶ Personalbedarfsplanung
- ▶ Instrumente und Berichte des Rechnungswesens
- ▶ Jahresabschluss
- ▶ Grundlagen und Analysieren des Berichtswesens

FACHLICHE LERNZIELE VON TOPSIM ON DEMAND – BUSINESS CHALLENGE

- ▶ Benennen der Bestandteile des Marketing-Mix
- ▶ Planen der Fertigungskapazität und Treffen erforderlicher Investitionsentscheidungen
- ▶ Erkennen der Auswirkungen von betrieblichen Aktivitäten auf Liquidität und Vermögenslage
- ▶ Beschreiben des Aufbaus und der Ziele des Rechnungswesens

Beispielhafte Wirtschaftsnachrichten, inkl. Checkliste für die Teilnehmer



ÜBERGREIFENDE LERNZIELE DER TOPSIM – PLANSPIELE

- ▶ Erkennen und Berücksichtigen von Rahmenbedingungen für wirtschaftlichen Erfolg in einem dynamischen Wettbewerbsumfeld
- ▶ Auswählen und Umsetzen von Strategien zur Erreichung von Zielen
- ▶ Evaluieren von Unternehmensdaten
- ▶ Effektives Treffen von Entscheidungen
- ▶ Einschätzen der Konsequenzen von Entscheidungen



EINSATZBEREICHE

- ▶ Bachelorstudierende im Grundstudium der BWL
- ▶ Studierende nicht-betriebswirtschaftlicher Studiengänge
- ▶ Auszubildende im 2. und 3. Lehrjahr
- ▶ Trainees
- ▶ Mitarbeiterschulung zur Auffrischung von BWL-Kenntnissen
- ▶ Prüfungsvorbereitung
- ▶ Vorbereitungskurse

ABLAUF

- ▶ Dauer: Erster Durchlauf 4-6 Stunden, jeder weitere Durchlauf 3-4 Stunden
- ▶ Teilnehmerzahl: 1 Person je Unternehmen (auch in Teams möglich)
- ▶ Anzahl Unternehmen: unbegrenzt
- ▶ Sprache: deutsch, englisch
- ▶ Interaktives Onboarding
- ▶ Auswertungs- und Analysehilfen
- ▶ Classroom, Blended oder Distance Learning-Konzepte möglich

HARDWARE/SOFTWARE

Nutzung über die TOPSIM – Cloud

- ▶ Webbrowser: Google Chrome, Mozilla Firefox
- ▶ Betriebssystem- und Geräteunabhängig

Technisches Onboarding mit spielerischen Elementen erklärt den Teilnehmern die Oberfläche



! DARUM TOPSIM

- ▶ Marktführer im Bereich computer-gestützter Unternehmensplanspiele
- ▶ Mehr als 300 Hochschulen und 150 Unternehmen nutzen unsere Simulationen
- ▶ Über 1800 zertifizierte TOPSIM – Spielleiter
- ▶ Regelmäßige Seminarleitertrainings
- ▶ Jährliches Anwendertreffen zur Weiterbildung, Weiterentwicklung und zum Austausch

✉ KONTAKT

Hat unsere Simulation Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Email oder Ihren Anruf.

TOPSIM GmbH
Neckarhalde 55
72070 Tübingen
(t) +49 (0) 7071 7942 0
(f) +49 (0) 7071 7942 29
(e) info@topsim.com
(web) www.topsim.com

- [b blog.topsim.com](http://blog.topsim.com)
- [f facebook.com/topsim.planspiele](https://facebook.com/topsim.planspiele)
- [t twitter.com/Planspiele](https://twitter.com/Planspiele)
- [in linkedin.com/company/topsim-gmbh](https://linkedin.com/company/topsim-gmbh)
- [x xing.com/companies/topsimgmbh](https://xing.com/companies/topsimgmbh)