



GAMIFIED  
approved

**ZEIT EFFEKTIV NUTZEN!**

Online Seminare mit TOPSIM

# VORTEILE VON ONLINE SEMINAREN MIT TOPSIM

## Warum TOPSIM?

- ▶ Jederzeit und (von) überall webbasiert (online) durchführbar
- ▶ Interaktive Lernerfahrung steigert den Lernerfolg
- ▶ Einfach integrierbar in den Arbeitsalltag
- ▶ Intrinsische Motivation beim Lernen durch Wettbewerbsgedanken



## Kerninhalte

- ▶ Strategie: unternehmerisches Denken und Handeln entwickeln und umsetzen
- ▶ Operativ: Prozesse optimieren und Performance steigern
- ▶ Handlungsbezogene Kompetenzen entwickeln



## Flexibilität und Modularität

- ▶ Sprachlich flexibel
- ▶ Individuelle Konzeption, für Ihren Bedarf maßgeschneidert
- ▶ Praktische und interaktive Lernerfahrung
- ▶ Direktes Feedback, Reflektion und Einsatz
- ▶ Hohe Relevanz und messbarer Lerntransfer



## Self-paced (Singleplayer)

- ▶ Kostengünstig, da kein Trainer benötigt wird
- ▶ Zeitunabhängiges Lernen in eigener Geschwindigkeit
- ▶ Unbegrenzt skalierbar
- ▶ Mehrere Runden durchführbar um Ergebnisse zu verbessern und verschiedene Wettbewerbsstrategien auszutesten



## STRATEGISCH

- ✓ Strategie und Differenzierung für Führungskräfte
- ✓ Business Strategy
- ✓ Business Acumen
- ✓ Verantwortungsvolles Handeln und Entscheiden
- ✓ Konsequenzen von Entscheidungen in VUCA-Zeiten
- ✓ Transformation und Change
- ✓ Abteilungsübergreifendes vernetztes Denken
- ✓ Wachstum und Expansion

## OPERATIV

- ✓ BWL für technische Führungskräfte
- ✓ BWL-Wissen für Entscheidungsträger
- ✓ BWL für Nicht-BWLER
- ✓ Finanzen für Nicht-Finanzmanager
- ✓ Digitale Transformation
- ✓ Prozesse analysieren und optimieren
- ✓ Rolle der Geschäftsführung einnehmen
- ✓ Management Basics

# BEISPIELKONZEPT STRATEGIE

Zeit in St.	Phase
1	<b>Kick-Off:</b> TN wird eine Übersicht der Story der Unternehmenssimulation gegeben und eine Einführung in die Bearbeitung der Cloudoberfläche
2	<b>Selbstorganisiert:</b> TN treffen gemeinsam ihre Entscheidungen für die 1. Periode
0.5	<b>Virtuell:</b> Seminarleiter gibt eine virtuelle Auswertung via Screensharing
2	<b>Selbstorganisiert:</b> TN treffen Entscheidungen für Periode 2
0.5	<b>Virtuell:</b> Auswertung von Periode 2 + Input
2	<b>Selbstorganisiert:</b> TN treffen Entscheidungen für Periode 3 + Zusatzaufgabe
7-12	<b>Ablauf für Periode 3-6/8 dementsprechend</b>
2	<b>Selbstorganisiert:</b> Entscheidungen Periode 6/8*
1.5	<b>Selbstorganisiert:</b> TN bereiten sich auf Aktionärsversammlung vor, bei welcher sie ihre Strategie und ihre Entscheidungen reflektieren und rechtfertigen müssen
2	<b>Virtuell:</b> Präsentation Aktionärsversammlung im virtuellen Raum
1	<b>Virtuell:</b> Auswertung P6/8 und Siegerehrung des erfolgreichsten Unternehmens



## Zusatzaufgaben

- ▶ Marketingkampagne
- ▶ Strategiepaper
- ▶ Business Modell Canvas
- ▶ Verhandlungsmodul
- ▶ Sanierungsplan
- ▶ Prozessanalytik
- ▶ Investorengespräch
- ▶ Aktionärsversammlung



## Input

- ▶ Wettbewerbsstrategien
- ▶ Strategieentwicklung

# BEISPIELKONZEPT OPERATIV

Zeit in St.	Phase
1	<b>Kick-Off:</b> TN wird eine Übersicht der Story der Unternehmenssimulation gegeben und eine Einführung in die Bearbeitung der Cloudoberfläche
2	<b>Selbstorganisiert:</b> TN treffen gemeinsam ihre Entscheidungen für die 1. Periode
0.5	<b>Virtuell:</b> Seminarleiter gibt eine virtuelle Auswertung via Screensharing
2	<b>Selbstorganisiert:</b> TN treffen Entscheidungen für Periode 2
0.5	<b>Virtuell:</b> Auswertung von Periode 2 + Input
2	<b>Selbstorganisiert:</b> TN treffen Entscheidungen für Periode 3 + Zusatzaufgabe
7-12	<b>Ablauf für Periode 3-6/8 dementsprechend</b>
2	<b>Selbstorganisiert:</b> Entscheidungen Periode 6/8*
1.5	<b>Selbstorganisiert:</b> TN bereiten sich auf Aktionärsversammlung vor, bei welcher sie ihre Strategie und ihre Entscheidungen reflektieren und rechtfertigen müssen
2	<b>Virtuell:</b> Präsentation Aktionärsversammlung im virtuellen Raum
1	<b>Virtuell:</b> Auswertung P6/8 und Siegerehrung des erfolgreichsten Unternehmens



## Zusatzaufgaben

- ▶ SWOT- Analyse
- ▶ VRIO-Framework
- ▶ Balanced Scorecard
- ▶ Branchenstrukturanalyse
- ▶ Pestel-Analyse
- ▶ Business Model Canvas




## Input


- ▶ Externes und internes Rechnungswesen
- ▶ Investitionsrechnung
- ▶ Gewinn & Verlustrechnung
- ▶ Break-Even-Analyse

# WARUM TOPSIM ON DEMAND – BUSINESS CHALLENGE?


- ▶ In TOPSIM on Demand – Business Challenge übernimmt der Teilnehmer die **Rolle der Geschäftsführung** eines innovativen Rucksackherstellers (Smart Backpacks).
- ▶ Der Teilnehmer muss strategische und operative **Entscheidungen** in unterschiedlichen Bereichen des Unternehmens treffen und erhält **hilfreiche Tipps** bei der Auswertung
- ▶ Durch das **Onboarding-Programm** mit **interaktiven Aufgaben** und einem **persönlichen Berater** kann sich der Teilnehmer eigenständig in das Szenario und die Spieloberfläche einarbeiten.




**ON DEMAND**  
Der Teilnehmer tritt gegen Computergegner an und kann in diesem Modus in seiner eigenen Geschwindigkeit lernen.



**WIEDERHOLBAR**  
Zur Verbesserung der Ergebnisse kann der Teilnehmer mehrere Runden spielen. Dabei erhält er Hinweise von einem digitalen Berater.



**WEBBASIERT**  
Die webbasierte Anwendung kann von jedem Teilnehmer überall und jederzeit durchgeführt werden.



**VERGLEICHBAR**  
Mit dem von der Planspielsoftware berechneten Highscore können Sie die Performance verschiedener Spieler vergleichen.

# WAS SIND DIE RAHMENBEDINGUNGEN?



**Teilnehmeranzahl**  
1 – 1000



**In Kleingruppen oder  
einzeln**



**Blockformat: 0.5-3 Tage,  
Intervallformat: 2-9 Wochen**



**Modular erweiterbar:  
Zusatzaufgaben + Theorieinput**

**TOPSIM®**

LEARNING BUSINESS BY DOING BUSINESS

# Kontakt

TOPSIM GmbH

Neckarhalde 55 · 72070 Tübingen · Deutschland

Telefon +49 (0) 7071/ 7942- 0 · Fax +49 (0) 7071/ 7942-29

[info@topsim.com](mailto:info@topsim.com) · [www.topsim.com](http://www.topsim.com)