

# SCALE UP

## Level 2: Advanced

Die Management-Simulation Scale Up bildet die unternehmerischen Herausforderungen des strategischen Managements ab.

Teilnehmende übernehmen die Geschäftsführung eines konventionellen Motorrollerherstellers. Das Unternehmen steigt mit seiner Produktlinie auf E-Mobilität um und braucht ein zukunftsfähiges Geschäftsmodell. Die Herausforderung für die neue Leitung besteht darin, die bisher erfolgreiche Geschäftsstrategie zu überarbeiten und gleichzeitig die Produktion sowie den Verkauf von Elektro-Rollern umzusetzen.

In diesem Planspiel lernen Teilnehmende, mit Disruptionen und Volatilität am Markt umzugehen, komplexe Entscheidungssituationen zu bewältigen und ein neues Geschäftsmodell zu skalieren.



### ZIELGRUPPEN

- ▶ Master- und fortgeschrittene Bachelorstudiengänge der Wirtschaftswissenschaften
- ▶ (Nachwuchs-)Führungskräfte
- ▶ Mitarbeitende aus allen Unternehmensbereichen
- ▶ Trainees



### ABLAUF

- ▶ Dauer: 10 bis 24 Stunden
- ▶ Bis zu 6 Perioden mit jeweils bis zu 40 Entscheidungen



### EINSATZ-KONZEPTE

- ▶ Präsenz, Blended, Online
- ▶ PC, Laptop & Tablet ab 720p
- ▶ Sprache: Deutsch/Englisch
- ▶ Teilnehmendenzahl unbegrenzt skalierbar



### FACHLICHE LERNZIELE

- ▶ Den Umgang mit Digitalisierung, Disruptionen, rapidem Wachstum und der VUCA-Welt in volatilen Märkten trainieren
- ▶ Neue Geschäftsmodelle etablieren und skalieren
- ▶ Komplexe Entscheidungssituationen bewältigen
- ▶ Wirtschaftlichkeit von Projekten analysieren



### ÜBERGREIFENDE LERNZIELE

- ▶ Effiziente Entscheidungen im Team auch unter Zeitdruck treffen
- ▶ Unternehmensdaten evaluieren
- ▶ Strategien zur Erreichung von Zielen auswählen und umsetzen
- ▶ Rahmenbedingungen in einem dynamischen Wettbewerbsumfeld berücksichtigen

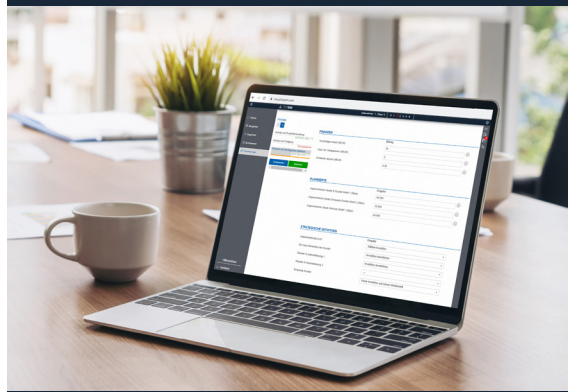
### KONTAKTIEREN SIE UNS

Für Fragen und weitere Informationen erreichen Sie uns per E-Mail an [info@topsim.com](mailto:info@topsim.com)

TOPSIM®

## LERNINHALTE

- ▶ Corporate Entrepreneurship
- ▶ Produktmanagement
- ▶ Investitions- und Produktionsplanung
- ▶ Personalplanung und -qualifikation
- ▶ Geschäftsmodellinnovation
- ▶ Strategisches Marketing  
(Konkurrenzanalyse, Marketing-Mix, Corporate Identity)
- ▶ Finanz- und Rechnungswesen  
(Kostenrechnung, Break-Even-Analyse, Finanzplanung, Bilanz, GuV, Cash-Flow Statement und Kennzahlensysteme)



## ENTSCHEIDUNGSBEREICHE



Vertrieb



Forschung & Entwicklung



Einkauf



Fertigung



Personal



Finanz- & Rechnungswesen

## KOMPLEXITÄTSLEVEL

Planspiele mit einem höheren Komplexitätslevel sind von Beginn an anspruchsvoller als Planspiele mit einem niedrigeren Komplexitätslevel. Bei einem Level 3 Planspiel werden weitreichende betriebswirtschaftliche Kenntnisse beispielsweise bereits ab Periode 1 vorausgesetzt.

### Level 1: Essentials

Auswirkungen von betrieblichen Aktivitäten und Entscheidungen erkennen.

### Level 2: Advanced

Wettbewerbsstrategien für verschiedene Produkte und Märkte umsetzen.

### Level 3: Mastering

Ganzheitliche langfristige Zielkonflikte beschreiben und lösen.

**Aufbauend auf Level 1**

**Aufbauend auf Level 1 und 2**

## WARUM TOPSIM?

- ▶ Marktführer im Bereich onlinebasierter Unternehmensplanspiele
- ▶ Mehr als 300 Hochschulen und 150 Unternehmen als aktive Anwendende
- ▶ Über 1.800 zertifizierte TOPSIM-Spielleitende
- ▶ Bequemer geräteübergreifender Zugang auf die Inhalte in der TOPSIM-Cloud unabhängig vom Standort oder Betriebssystem